



# Det bedste fra to verdener

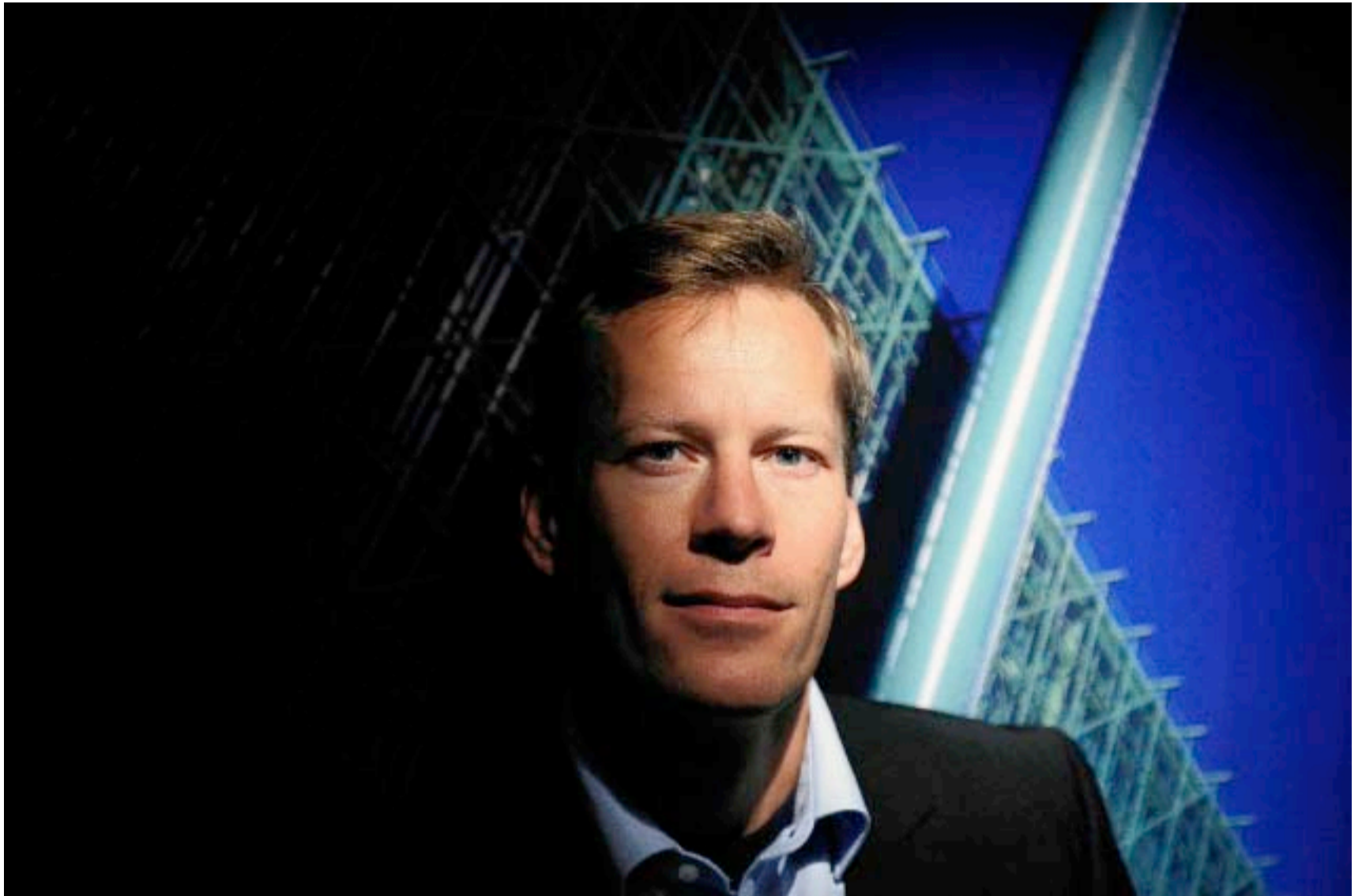


Foto MIK ESKESTAD

**Kasper Lundtorp er i dag leder af forsknings- og udviklingsafdelingen hos Babcock & Wilcox Vølund A/S – en post, som han ikke tror, han nogensinde var kommet i nærheden af uden sin erhvervs ph.d.**

Kasper Lundtorp tøvede ikke, da han i 1997 fik chancen for at lægge en doktorgrad til sit speciale og samtidig være en del af en almindelig virksomhed.

**Tekst MALENE BO**

**I** 1997 var Kasper Lundtorp ved at være færdig med sit speciale på Danmarks Tekniske Universitet. Det handlede om aske fra affaldsforbrænding, og selv om netop aske for de fleste vil lyde som en lidt perifer ting at specialisere sig i, så var det ikke desto mindre viden, som både EU og en af landets store danske virksomheder kunne se en pointe i.

For aske er slutproduktet, når man brænder ting af, og renheden af den aske har stor betydning for, hvor meget affaldet belaster miljøet.

Da Kasper Lundtorp samtidig havde sørget for at få tilstrækkeligt gode karakterer gennem hele sin studietid, var han en af de godt halvt hundrede studerende, der det år fik mulighed for at tage en erhvervs-PhD. Og Kasper Lundtorp tøvede ikke et øjeblik med at gribe chancen.

På det tidspunkt havde han ikke nogen

faste ideer om, hvad han gerne ville lave, men han var dog helt sikker på, at det der med at sidde på et universitet og forske og undervise slet ikke var ham. Han ville ud i verden og prøve at være en del af en almindelig arbejdsplads.

Derfor var tilbuddet om en erhvervs-PhD hos Babcock & Wilcox Vølund A/S ideelt for ham. Han kunne arbejde videre på sit speciale, og han kunne gøre det i tæt tilknytning til en virksomhed og med det mål at skabe et konkret produkt.

## Luksus PhD

»Som ErhvervsPhD'er har du bl.a. mulighed for at forhandle dig til en bedre løn, end ellers. Du skal undervise mindre, og du lærer meget mere om produktudvikling og anvendt forskning ved at sidde i en virksomhed frem for på universitetet. Men frem for alt er fordelene, at der er flere ressourcer,« forklarer Kasper Lundtorp, som kalder ordningen "LuksusPhD".

Ifølge Kasper Lundtorp er pengene anderledes i de private virksomheder, fordi der er større fokus på at få et output og derfor i højere grad betaler hvad det koster i eksempelvis mandetimer, laboratoriefaciliteter eller specialudstyr. På universitetet er der til sammenligning en evig kamp for forskningsmidler.

Og Kasper Lundtorp fik rigelig lejlighed til at sammenligne de forskellige verdener. I begyndelsen af de tre år, det tog at skrive afhandlingen, havde han både et skrivebord på DTU og et på Babcock & Wilcox

Vølund A/S. Senere fik han endnu et skrivebord ude på Vestforbrænding, hvor han opbyggede et pilotanlæg for at teste sine ting undervejs.

»Lidt efter lidt gled jeg dog ud af universitetsverdenen og ind på Babcock & Wilcox Vølund A/S. Og det var også her, jeg endte med at sidde og lave det store skrivearbejde, da afhandlingen skulle gøres færdig,« siger Kasper Lundtorp, der fik limet sig så godt fast til stolen, at han sidder der endnu.

I dag er titlen blevet afdelingsleder og leder af forsknings- og udviklingsafdelingen – en post, som Kasper Lundtorp ikke tror, han nogensinde var kommet i nærheden af uden sin erhvervs ph.d.

»ErhvervsPhD'en gav mig en unik mulighed for at skabe netværk i flere verdener og helt praktisk var det den, der gjorde, at jeg var her og var synlig, da det første job blev ledigt og skulle besættes. Og så bruger jeg i høj grad de kompetencer jeg fik undervejs.«

Kasper Lundtorp mener selv, at han gennem sin ErhvervsPhD har lært at sammentænke forskning og kommerciel produktudvikling, og at han dermed kan skabe den afgørende bro, der gør ny viden til noget, man kan sælge og drive virksomhed på.

»Jeg kan begå mig i grænselandet mellem de to verdener, og jeg er helt sikker på, at det har været afgørende for, at jeg fik den stilling, jeg har nu,« slutter Kasper Lundtorp. ■